

УСЛОВИЯ КОНКУРСА

I. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1. Сроки проведения конкурса: с 1 августа по 30 октября 2020 г.

2. Призовой фонд:

| рейтинг/ призовой фонд менеджера НП | Новые продажи |
|-------------------------------------|---------------------------------|
| 1 место | 50 000 руб. |
| 2 место | 40 000 руб. |
| 3 место | 30 000 руб. |
| 4 место | 20 000 руб. |
| 5 место | 20 000 руб. |
| 6 место | 20 000 руб. |
| 7 место | 10 000 руб. |
| 8 место | 10 000 руб. |
| 9 место | 10 000 руб. |
| 10 место | карта Дарить легко на 5000 руб. |
| 11 место | карта Дарить легко на 5000 руб. |
| 12 место | карта Дарить легко на 5000 руб. |
| 13 место | карта Дарить легко на 3000 руб. |
| 14 место | карта Дарить легко на 3000 руб. |
| 15 место | карта Дарить легко на 3000 руб. |

РГ получает приз за место своего менеджера в рейтинге

| рейтинг/ призовой фонд руководителя группы НП | Новые продажи |
|-----------------------------------------------|---------------|
| 1 место | 40 000 руб. |
| 2 место | 30 000 руб. |
| 3 место | 20 000 руб. |

| Лучшие группы сопровождения (сумма выплачивается партнеру для групп сопровождения) | | |
|---------------------------------------------------------------------------------------|------------------------|-------------|
| 1 место | партнер в группе >1000 | 50 000 руб. |
| | партнер в группе <1000 | 50 000 руб. |
| | партнер в группе <500 | 50 000 руб. |
| | партнер в группе <100 | 50 000 руб. |
| 2 место | партнер в группе >1000 | 30 000 руб. |
| | партнер в группе <1000 | 30 000 руб. |
| | партнер в группе <500 | 30 000 руб. |
| | партнер в группе <100 | 30 000 руб. |
| 3 место | партнер в группе >1000 | 20 000 руб. |
| | партнер в группе <1000 | 20 000 руб. |
| | партнер в группе <500 | 20 000 руб. |
| | партнер в группе <100 | 20 000 руб. |

3. Сувенирные наборы будут вручены **по итогам августа 2020 топ-3 в каждом рейтинге**. В рейтинг считаются продажи и качественные ДД (длинные и короткие), выданные с 1 по 30 августа.

II. УСЛОВИЯ ПРОВЕДЕНИЯ КОНКУРСА

Конкурс проводится по направлениям: новые продажи, переподписка, сопровождение (Партнеры).

НОВЫЕ ПРОДАЖИ

Участвуют менеджеры по новым продажам БН, работающие в компании-партнере на момент подведения итогов.

Засчитываются продажи и качественные ДД Системы Госфинансы и Системы Госзаказ (все версии, все периоды). Участвуют новые продажи, возврат отказника.

Дополнительные условия:

- Баллы по менеджеру суммируются независимо от его переходов по группам.
- длинные ДД (30 дней) участвуют в расчетах
- засчитываются продажи по условиям:

| | |
|--------------------------------------------------|--------------------------------------|
| Тип продажи | Новые, возврат отказника |
| Статус УҚД | активирован, передан покупателю |
| Продуктовая программа | Классическая |
| Категория издания | Справочная система |
| Дата окончания сервиса. Год-Полугодие-Месяц-Дата | Август-октябрь 2020 |
| Родительский продукт | Система Госфинансы, Система Госзаказ |
| Ответственный менеджер | Все дилеры |

СОПРОВОЖДЕНИЕ

Участвуют компании-партнеры, действующие на момент подведения итогов.

Считается % продления подписки полный по партнеру за период с **1 августа по 30 октября 2020**.
Один партнер с самым высоким % переподписки в группе по сопровождаемой базе – победитель.
Приз вручается единовременно за весь период конкурса. Если у 2 партнеров одинаковый % ПП, сравниваем %ПП за полугодие и прирост к прошлому году.

Выигравший партнер обязуется предоставить отчет, как отдел сопровождения получил денежный приз.

НАЧИСЛЕНИЕ БАЛЛОВ РЕЙТИНГА:

- 1 продажа Системы Госфинансы/Система Госзаказ = 50 баллов
- 1 качественный ДД = 1 балл

- Если у сотрудника в месяце нет продаж, то баллы умножаются на коэффициент 0,5 за ДД.
- Если у менеджера 5 и больше продаж в месяце, то на коэффициент 2 за ДД.
- Порог по ДД – 120 штук в месяц.
- Если менеджер сделал больше ДД, то баллы ему начисляются ровно 120
- Если менеджер продал комплект Системы Госфинансы и Системы Госзаказ, то он получит 100 баллов

Например:

- Менеджер_1 в августе выдал 100 качественных ДД и сделал 0 продаж. У него $100 * 0,5 = 50$ баллов за качественные ДД и 0 баллов за продажи. Итого 50 баллов.
- Менеджер_2 в августе выдал 150 качественных ДД и сделал 2 продажи. Порог – 120 ДД, а значит $120 * 1 = 120$ баллов за качественные ДД и 100 баллов за продажи. Итого 220 баллов.
- Менеджер_3 в августе выдал 150 качественных ДД и сделал 5 продаж. У него $120 * 2 = 240$ баллов за качественные ДД и 250 баллов за продажи. Итого 490 баллов.
- Менеджер_4 в августе выдал 150 качественных ДД и сделал 2 продаж с расширением на Систему Госфинансы. У него 120 баллов за качественные ДД и 150 баллов за продажи.

Окончательное подведение итогов – до **15 ноября 2020 г.**

ОГРАНИЧЕНИЯ

1. Организатор оставляет за собой право на проверку результатов выигравших менеджеров. Если будет выявлена подделка результатов, из рейтинга исключаются все менеджеры этой компании
2. Награждаются менеджеры и РГ, которые на момент подведения итогов и вручения призов являются сотрудниками компании-партнера.